

Connectiviteitsoplossingen voor kleine, grote of complexe netwerken

Het in 1996 opgerichte bedrijf Signet startte als leverancier van videotexttoepassingen maar is inmiddels uitgegroeid tot een van de grotere Nederlandse, zakelijke internetproviders en leverancier van hoogwaardige en gespecialiseerde oplossingen op het gebied van connectiviteit, networking en VoIP-telefonie.

In 2013 werd Signet onderdeel van de IT-Ernity groep waardoor het bedrijf – met vestigingen in Eindhoven, Amsterdam, Zwolle, Rotterdam en Papendrecht en rond de 125 medewerkers – een nog bredere landelijke footprint kreeg en haar klanten een volledig pallet aan outsourcingoplossingen

'We beschikken over de grootste netwerkdekking van Nederland'

en internetdiensten kan aanbieden, vanaf het datacenter tot binnen de bedrijfslocatie. Afgelopen november nam de IT-Ernity groep de Nederlandse marktleider in public-clouddiensten, CloudVPS, over en voegde daarmee end-to-endoplossingen toe op het gebied van public, private en hybride clouds en internetdiensten. Signet bedient zakelijke klanten als bol.com, BenQ, Centric, Funda, Simac, Vacansoleil, Fatboy en Willem II, maar ook zorginstellingen als Stichting AmstelRing en het Kennemer Gasthuis. "We zijn meegegroeid in het volwassenwordingsproces van internet", vertelt Bjorn Peeters, manager Business Development bij Signet. "Ging het aanvankelijk om zaken zoals access en e-mail, daar kwam al snel

ook de vraag naar secure VoIP, grotere bandbreedtebeschikbaarheid en directe koppeling met internetknooppunten bij. In dat speelveld hebben we ons tot een echte specialist ontwikkeld."

"We kunnen onze klanten volledig ontzorgen," vervolgt Justin Suijk, systeem- en netwerkbeheerspecialist. "We bieden hen uitstekend beveiligde internetverbindingen en volledig beheerde netwerkinfrastructuren,

desgewenst ook in de vorm van één geïntegreerd virtueel netwerk. Door onze samenwerking met meer dan dertig glasvezel- en diverse DSL-netwerken beschikken we over de grootste netwerkdekking van Nederland en halen we een dekking van negentig procent waar anderen op vijftig procent blijven steken."

Voor eindgebruikers én resellers

Signet ontzorgt niet alleen eindgebruikers, als leverancier van een eigen cloudplatform biedt het bedrijf ook een dienstenportfolio voor IT- en telecomresellers die daarmee in staat zijn om flexibel te groeien zonder zelf te moeten investeren in dure infrastructuur.

Peeters: "Als voorbeeld noem ik het Xelion 6-communicatieplatform, waarvan we distributeur zijn.*) Maar resellers kunnen ook profiteren van het feit dat wij de grootste zakelijke netwerkdekking van Nederland bieden. Via die netwerken kunnen professionele internetdiensten tegen aantrekkelijke tarieven worden aangeboden. Onder bepaalde voorwaarden kan dat ook onder eigen label. Resellers hebben bij ons een vast contactpersoon, dat is wel zo prettig."

Netwerkoplossingen op maat

"Omdat geen enkele klant – groot of klein – hetzelfde is, ontwikkelen we altijd een op maat gemaakte oplossing. Omdat alleen die een optimale klanttevredenheid oplevert", legt Suijk uit. "Daarbij kan het gaan om het koppelen van bedrijven met meerdere vestigingen voor monitoring, het transporteren van onderling data- of telefoonverkeer, of het verlenen van toegang aan thuiswerkers op het bedrijfsnetwerk. Nu steeds meer activiteiten zich naar de cloud verplaatsen en de afhankelijkheid van 24/7 beschikbare verbindingen toeneemt, zijn organisaties op zoek naar oplossingen met een hoge beschikbaarheid die centraal beheerd kunnen worden en daardoor goedkoper kunnen worden gerealiseerd."

Bij het ontwerpen van de juiste oplossing moet meestal rekening worden gehouden met een bestaande infrastructuur, vaak een combinatie van glasvezel, dark fiber en DSL. Dat is altijd maatwerk. Dat maatwerk sluit vervolgens aan op een van onze drie basisnetwerkoplossingen: IPSEC Virtual Private Network, IP Private Network en Metro Ethernet Connect. Deze zijn flexibel van opzet, onderling te combineren en bieden ook de mogelijkheid om het

'We ontwikkelen altijd een op maat gemaakte oplossing'

netwerk van de klant te koppelen met een datacenterlocatie."

Peeters: "De klant kiest uiteindelijk op basis van het advies dat wij of onze resellers geven. Afhankelijk van de situatie kunnen partners een rol spelen bij het adviestraject en het werkbaar opleveren van een lokale vestiging als onderdeel van een door Signet ontworpen netwerkproject. Maar ze kunnen ook een volledige oplossing aanbieden, eventueel aangevuld met extra diensten zoals centrale telefonie, een pinbetalingssysteem en – helemaal nieuw - een anti-DDoS-abonnement. Zakelijke ondernemingen, maar ook overheden en zorginstellingen, moeten voor hun activiteiten en functioneren kunnen vertrouwen op een 'always on' internetverbinding. Met het anti-DDoS-abonnement biedt Signet het ultieme antwoord op het langdurig uitvallen van het internetverkeer door een DDoS-aanval. Daarbij wordt binnen enkele minuten het aanvalsverkeer afgesloten en wordt alleen het 'valide' verkeer binnengehaald. Ook deze dienst sluit weer naadloos aan op ons streven: het leveren van voordelige en veilige netwerkdiensten met een hoge beschikbaarheid", zo besluit Peeters. <<

**) Zie artikel hierover op pagina 14 van ChannelConnect nummer 3, juni 2014*



IPSEC Virtual Private Network

Voor het creëren van één privaat netwerk (door middel van tunneltechniek en beveiliging) over conventionele internetverbindingen tussen twee of meer locaties. De perfecte oplossing voor bedrijven die (kleinere) netwerken van bijvoorbeeld nevenvestigingen (of thuiswerkers) aan de hoofdvesting willen koppelen middels een beveiligde verbinding met het internet.

- een volledig beheerde oplossing;
- inclusief VPN-apparatuur op locatie;
- bescherming tegen DDoS-aanvallen;
- geschikt voor IPv6;
- 99,6% gegarandeerde beschikbaarheid.

IP Private Network

Deze netwerkoplossing biedt één veilig privaat netwerk tussen twee of meer vestigingen. Ideaal wanneer er zonder tussenkomst van routers een veilig netwerk moet worden gecreëerd voor onderling datatransport via een LAN met hogere bandbreedte.

- Signet verzorgt de routing over laag 2;
- volledig gescheiden van het internet;
- een volledige beheerde oplossing;
- bescherming tegen DDoS-aanvallen;
- geschikt voor IPv6;
- 99,6% of 99,9% gegarandeerde beschikbaarheid.

Metro Internet Connect

De high-performance netwerkoplossing MEC creëert één netwerk tussen twee of meer vestigingen. Locatiekoppeling vindt plaats op OSI-laag 2. Daarmee ontstaat een switched netwerk zonder tussenkomst van routers waarop een eigen IP-netwerk kan worden beheerd door de klant zelf. Ideaal voor transparante Ethernet-netwerken waarop grotere volumes data-, voice- en internetverkeer onderling in realtime moeten worden afgewikkeld.

- inzetbaar voor E-LINE (point-to-point)- en E-LAN (multipoint)-netwerken;
- volledig gescheiden van het internet;
- beheer kan door klant zelf worden gedaan;
- bescherming tegen DDoS-aanvallen;
- geschikt voor IPv6;
- 99,6% of 99,9% gegarandeerde beschikbaarheid.

Alle oplossingen zijn te combineren met optionele redundantie met Signet Fiber Care service.